



Consultant(e)s en stratégie d'influence Paris - Marseille - Nantes - Nice

Fondé il y a 10 ans et dirigé par 4 associés, implanté sur les 8 principales métropoles françaises et fort de 35 collaborateurs, le cabinet Stan accompagne ses clients dans leurs stratégies d'ancrage territorial, afin de nouer et faire vivre des relations de confiance entre les décideurs économiques, institutionnels, politiques et associatifs au cœur des territoires.

Le métier du cabinet consiste à créer des conditions favorables au déploiement des projets de ses clients partenaires, en adéquation avec les enjeux de développement du territoire et ses spécificités.

Le cabinet est également créateur et animateur d'une douzaine de clubs d'entreprises en France.

Stan accompagne ainsi partout, en France métropolitaine et ultra-marine, depuis les territoires, la stratégie d'influence de ses clients, pour lesquels il s'engage à être un véritable partenaire de développement. Fort de ses 10 ans d'existence, Stan est aujourd'hui le leader français de l'influence territoriale.

Dans le cadre de son développement, les associés du cabinet recherchent **des futur(e)s consultant(e)s en stratégie d'influence et lobbying basés à Paris, à Marseille, à Nantes et à Nice.**

Poste

Vous travaillerez au quotidien en binôme avec un Directeur Conseil et/ou un Associé sur un portefeuille de clients du cabinet que vous accompagnerez sur leur stratégie d'influence :

- **Propositions commerciales avec proposition d'axes stratégiques**

Vous participez aux rdv prospects et en tirez les enjeux stratégiques à formaliser et traiter sous forme de plans d'actions.

- **Conseil en communication d'influence : cartographie, planification, déploiement de la stratégie, production de contenus**

Vous réalisez des productions écrites (cartographies, notes techniques, analyses, éléments de langage, argumentaires...) concernant entreprises, institutions, collectivités, projets... et assurerez le conseil aux dirigeants dans la conduite de stratégies

- **Accompagnement des dossiers clients sur la stratégie d'influence**

Vous assurez la mise en œuvre des actions préconisées dans le cadre de la stratégie d'influence conseillée par le cabinet en coordonnant les acteurs, organisant les réunions, rdv réseau et animations proposées par le cabinet à ses clients et partenaires.

- **Incarnation et ancrage territorial**

Vos fonctions vous conduiront progressivement à monter en puissance vers le développement de clientèle (sur la base d'appels entrants), et vers l'incarnation territoriale, en charge du rayonnement du cabinet et des projets.

- **Suivi administratif, commercial et financier de vos portefeuilles**

Vous assurerez avec les fonctions supports du cabinet la traduction et le suivi administratif et financier des dossiers.

Profil

De formation initiale supérieure en sciences politique ou école de commerce de bon niveau, et doté(e) d'une bonne culture générale, vous pouvez justifier minimum, de 3 à 6 années d'expérience acquises prioritairement en agence ou cabinet de stratégie d'influence.

Vous pratiquez le conseil aux dirigeants grands comptes, vous savez traduire une problématique en stratégie d'accompagnement, et vous témoignez d'une très bonne connaissance des acteurs territoriaux et de leurs circuits de fonctionnement : Etat, collectivités, monde économique et consulaire, syndical, associatif...

Au-delà de ces compétences, vous êtes reconnu(e) pour les qualités suivantes :

- Esprit de synthèse, excellent rédactionnel et expression orale
- Ouverture, créativité, curiosité, implication,
- Aptitude au conseil et à la conduite opérationnelle de stratégie
- Aptitude à l'utilisation d'outils de recherche internet et presse "sens du client" (qualité d'écoute) mais aussi des connaissances de marketing (ciblage, segmentation...)
- Connaissance et intérêt pour le fonctionnement économique et entrepreneurial

Vous êtes intéressé(e) pour :

- Rejoindre un projet entrepreneurial ambitieux au sein d'une structure en très fort développement
- Travailler avec des grands-comptes et des interlocuteurs de haut niveau sur des projets et enjeux à fort impact pour leur activité et majeurs pour le territoire
- Avoir un poste favorisant l'autonomie, la responsabilisation et l'évolution.

Votre contrat : CDI / statut cadre basé à Lyon

Votre rémunération et package : à définir en fonction du profil